



CRM Manager/in B2B

VAN HEES stellt Güte-zusätze und Gewürz-mischungen für Fleisch- und Wurstwaren her, die wegen ihrer hohen Qualität und Produk-tivität bei Handwerk und Industrie bevorzugt eingesetzt werden. Unser Unternehmen ist seit 60 Jahren auf dem nationalen und inter-nationalen Markt er-folgreich tätig.

zur Unterstützung unserer Marketingabteilung gesucht.

Ihre Aufgabe

- Überarbeitung und Optimierung bestehender CRM-Daten
- Vorbereitung der Migration von Daten in ein neues CRM Softwaresystem
- Aufbau und Umsetzung eines neuen Kundenbeziehungs-Konzeptes
- Analytisches Auswerten von CRM-Daten und Umsetzung in verkaufs-unterstützende Maßnahmen und Marketingaktionen für unterschiedliche Vertriebsbereiche

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit spezieller Zusatzqualifikation im Marketingbereich und/oder betriebswirtschaftliches Studium (FH oder Universität)
- Kenntnisse und Erfahrungen hinsichtlich der Einführung von CRM Systemen
- Erfahrungen im Bereich B2B-Direktmarketing sowie im Kampagnen- und Projektmanagement
- Gute Kenntnisse der gängigen EDV (MS Office, CRM System)
- Kenntnisse und Erfahrungen hinsichtlich CRM-Systeme, vorzugsweise SAP-CRM
- Gute analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Befähigung zum selbstständigen und konzeptionellen Arbeiten
- Ausgeprägte Teamfähigkeit

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.



VAN HEES GmbH

Personalabteilung Frau Dr. Ossenbühl • Tel. 06123/708255 • Postfach 110
65393 Walluf • ossenbuehl@van-hees.com • www.van-hees.com